

KORTRIJKS KANTOOR VAN ZAKENADVOCATEN BREIDDE FORS UIT

“We weten dat snelheid en directe communicatie belangrijk is”

Lamote Stragier Advocaten uit Kortrijk is gespecialiseerd in fiscaliteit en overnames, en de wisselwerking tussen beide domeinen. In september heeft het kantoor liefst zeven nieuwe juristen op één dag ingecheckt. Veelbelovend, jong talent enerzijds, maar ook mensen met stevig wat ervaring. Op die manier kan men de missie van het kantoor blijven waarmaken, ondanks de stijgende vraag: kwaliteit brengen op hoog niveau, dito tempo en in de begrijpbare taal van de ondernemer.

Tekst | Christina Van Geel beeld | Foto Kurt



“Men zegt soms van een advocaat dat hij nuanceert en blijft nuanceren. Met als resultaat dat je als klant te veel zelf moet beslissen. Daar leveren wij een atypische service”, stelt Stijn Lamote. “We adviseren helder en concreet en stellen duidelijk wat wij in een specifiek geval zouden doen. De juridische overpeinzingen hebben we gemaakt, maar zijn vaak ballast voor de ondernemer. Ook snelheid is belangrijk. We willen geen vertragende factor zijn in de veeleisende workflow van een ondernemer. En we spreken in de taal van de ondernemer. We schrijven geen wollige teksten, maar communiceren helder en direct.”

Welke evoluties zien jullie binnen de zakenadvocatuur?

Bram Stragier: “We verlenen nu veel meer advies dan vroeger. En als advocaat kan je niet meer de hele juridische materie bestrijken. Je moet gespecialiseerd werken. Onze klanten zijn bedrijven en accountants die hulp nodig hebben bij de begeleiding van een bedrijf. Qua materie beperken wij ons tot overnames, ondernemingsrecht en fiscaliteit. Het is belangrijk dat je in je eigen niche topadvies en service kan verlenen.”

“De zakenadvocatuur wordt geflankeerd door heel goeie juristen en accountants. Onze grote troef is dat wij als advocaten het procesmonopolie hebben. We hebben praktische ervaring in betwistingen. Wij weten hoe rechters omgaan met bepaalde situaties. Dat is van onschatbare waarde als je advies moet verlenen.”

Wordt er de jongste jaren vaker een beroep gedaan op een advocaat?

Stijn Lamote: “Toch wel. De stap naar een advocaat is voor veel mensen een pak kleiner geworden. Wij zetten sterk in op onze toegankelijkheid. Op ons kantoor reageren we doorgaans binnen de vier uur op een call of e-mail. Door onze getalsterkte kunnen we de vraag daarna intern bij de juiste en beschikbare mensen parkeren, waardoor we snel terug op antenne komen. Hoe meer je in die zin beschikbaar toont, hoe meer men een beroep op je doet. Daarom hebben we zeven mensen bij aangeworven.”



Stijn Lamote en Bram Stragier: “Wij zetten sterk in op toegankelijkheid. Op ons kantoor reageren we doorgaans binnen de vier uur op een call of e-mail.”

Hoe gaan jullie om met de toenemende digitalisering?

Bram Stragier: “Ook in onze sector, die toch een oude sector is, gaan we naar een volledige digitalisering van in- en uitgaand papierwerk. De komende maanden willen we naar volledig papierloos evolueren. Maar advoca-

tuur blijft mensenwerk. Ik ben bijvoorbeeld geen groot voorstander van online meetings. Bij een debat of betwisting is dat heel ongemakkelijk. Als je op de knop duwt is het gesprek gedaan. Terwijl ik de gewoonte heb om te blijven zitten tot er wat beweging komt in het gesprek.”

“
We spreken in de taal van de ondernemer: geen wollige teksten, maar heldere en directe communicatie.”



De partners van Lamote Stragier Advocaten: "Het is onze ambitie om altijd beschikbaar te zijn en snel te handelen."

"In een fysieke vergadering voel je ook beter aan waar een klant naartoe wil, zelfs zonder woorden. De lichaamstaal spreekt vaak boekdelen. Dat vat je niet in een online meeting. De digitalisering zien we dus louter als ondersteuning. Overtuigen doe je niet digitaal, maar van mens tot mens."

Wat is jullie ambitie voor de toekomst?

Stijn Lamote: "Het is onze ambitie om altijd beschikbaar te zijn, snel te handelen, en nooit te verzanden in algemeenheden. Die lijn willen we aanhouden. Ook op langere termijn. Lamote Stragier is geen show van de twee oprichters. We zijn intussen met zeven vennoten, mensen die gemakkelijk tien jaar jonger zijn dan Bram Stragier en

mezelf. Via hen willen we het DNA van het kantoor doorgeven en de werking garanderen op lange termijn, duurzaam en los van de oprichters. Dat vraagt een stukje loslaten, maar als je de juiste mensen hebt is dat een

zegen. Ik denk dat we daar al heel grote stappen hebben gezet, maar er volgen er nog. De lat ligt hoog. We zijn altijd op zoek naar de juiste mensen. Om de lat hoger te leggen, om erover te springen."

“
De komende maanden willen we naar volledig papierloos evolueren.